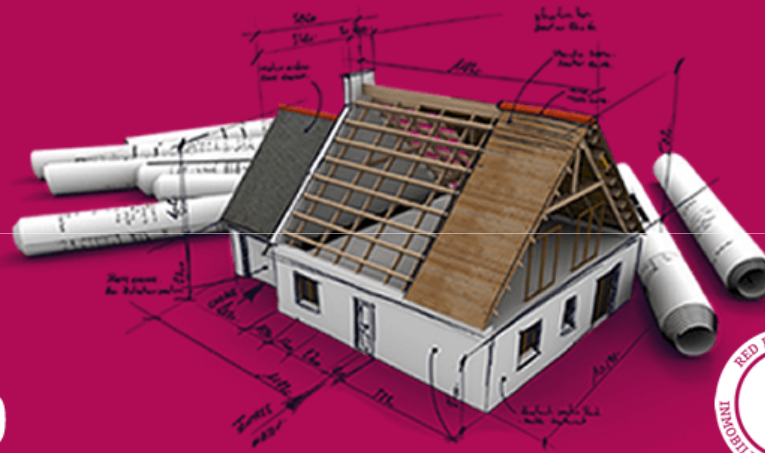


IPE-COAMU

MBA Inmobiliario 31ª Promoción

MBA-I

Master Inmobiliario



**CÁTEDRA
INMOBILIARIA**

El valor de la formación especializada

COAMU



**COLEGIO OFICIAL DE
ARQUITECTOS
REGIÓN DE MURCIA**

Forma parte de la **Red de Asesores
Inmobiliarios Cualificados** y conéctate
con el Negocio Inmobiliario

20 años de **innovación inmobiliaria** y apuesta por el **talento**



**CÁTEDRA
INMOBILIARIA**

El valor de la formación especializada

COAMU



**COLEGIO OFICIAL DE
ARQUITECTOS
REGIÓN DE MURCIA**

IPE-COAMU

MBA Inmobiliario 31ª Promoción

El Instituto de Práctica Empresarial en colaboración con el Colegio de Arquitectos de Murcia pone en marcha una nueva edición del MBA Inmobiliario en la Región de Murcia.

Con más de 10.000 alumnos formados en todo el territorio nacional [en 20 años](#), IPE es la [Única Escuela de Negocios especializada](#) en el Sector Inmobiliario y de la Edificación.

[Un referente para los medios de comunicación](#) gracias a trabajos de investigación como el [Pulsímetro Inmobiliario](#)

En IPE nace la primera Red de profesionales inmobiliarios que integra todos los eslabones de la cadena de valor del Sector, con capacidad de conocimiento de cada mercado local y amparados por un código ético: la [Red de Asesores Inmobiliarios Cualificados](#)

20 años de **innovación inmobiliaria** y apuesta por el **talento**



**CÁTEDRA
INMOBILIARIA**

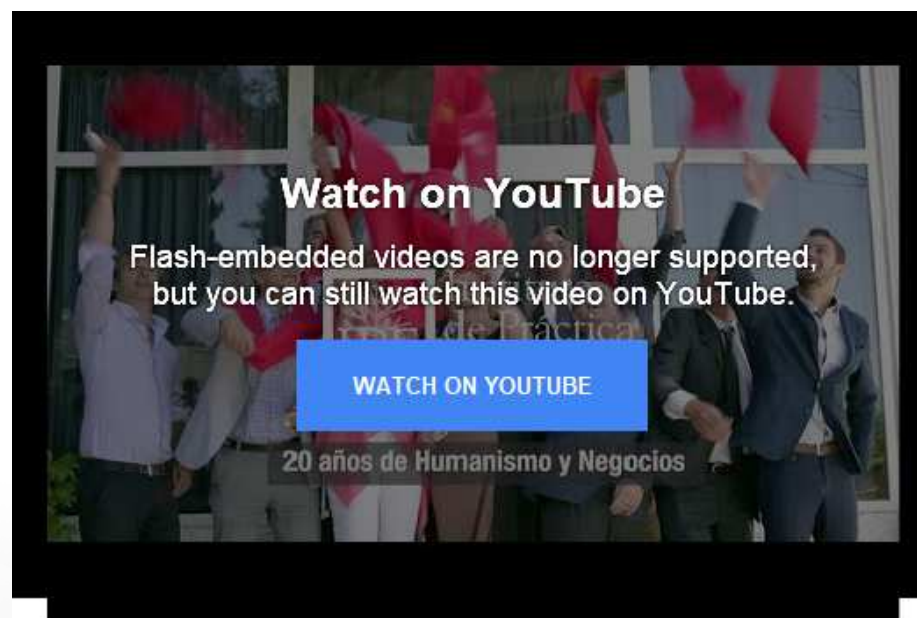
El valor de la formación especializada

COAMU



**COLEGIO OFICIAL DE
ARQUITECTOS
REGIÓN DE MURCIA**

IPE: 20 años de humanismo y negocios



<https://www.youtube.com/watch?v=UpqVX8OpwTo>

20 años de **innovación inmobiliaria** y apuesta por el **talento**



Metodología



**CÁTEDRA
INMOBILIARIA**

El valor de la formación especializada

COAMU



**COLEGIO OFICIAL DE
ARQUITECTOS
REGIÓN DE MURCIA**

El **MBA Inmobiliario** combina distintas metodologías, todas ellas con el mismo objetivo de ayudar a sus alumnos a marcar diferencias notables en los proyectos que desarrollen desde un principio básico fiel a la generosidad con sus clientes, entre las que merece la pena citar:

- **El modelo Araucaria**, promueve el espíritu emprendedor, de manera que **ideas de negocio se conviertan en sólidos proyectos empresariales** y éstos a su vez puedan cristalizar en la creación de empresas, con generación de talento corporativo, más allá de las capacidades y el conocimiento individual, aportando resultados excelentes con recursos normales.
- **El método del caso**, a través del cual, de las **experiencias vividas en nuestro entorno inmobiliario directamente por el claustro de profesores**, donde se analizan, se proponen y argumentan soluciones o alternativas a la situación planteada y con ello se descubren y procesan visiones distintas enormemente enriquecedoras, tanto de los éxitos como de los fracasos, sin perder la visión global y gestión local, necesarias de armonizar en el sector inmobiliario.
- **El trabajo en equipo** como ejercicio **generador de sinergias, contrastes y también como refuerzo al sentimiento de alianzas** que de manera tan determinante la actual situación nos exige.
- **Sesiones lectivas** en formato de exposiciones, debates, conferencias, seminarios, lecciones magistrales, mesas redondas y encuentros sectoriales. **Lo académico y lo vivido en el día a día de los que están haciendo la Industria Inmobiliaria.**

20 años de **innovación inmobiliaria** y apuesta por el **talento**



**CÁTEDRA
INMOBILIARIA**

El valor de la formación especializada

COAMU



**COLEGIO OFICIAL DE
ARQUITECTOS
REGIÓN DE MURCIA**

Mi Próximo objetivo (MPO)

Todos estos métodos han de proporcionar al alumno las referencias intelectuales para desarrollar **MI PRÓXIMO OBJETIVO (MPO)**, verdadero Plan de Futuro, de Empresa o de Desarrollo Personal, que le aporte lo necesario para hacer realidad ese OBJETIVO, siendo una innovación que IPE incorpora en su MBA Inmobiliario.

Los proyectos serán presentados ante un tribunal, donde participarán **perfiles inversores que determinarán la viabilidad del proyecto** y su posible puesta en marcha, en función de la minimización de riesgos aportada.

Toda la programación académica de IPE se diseña atendiendo demandas formativas de plena actualidad y con el objetivo irrenunciable de que el resultado sea una experiencia de formación enormemente práctica, rentabilizando el alumno la inversión realizada desde el primer día en el aula.

Para ello, IPE combina distintos métodos formativos buscando:

- Ayudar a que el participante se conozca y reconozca actitudes y motivaciones.
- Que el alumno entienda las empresas antes de entender el trabajo de quien las dirige.
- Que proyecte actitudes y capacidades adquiridas en un objetivo de empresa.

20 años de **innovación inmobiliaria** y apuesta por el **talento**



**CÁTEDRA
INMOBILIARIA**

El valor de la formación especializada

COAMU



**COLEGIO OFICIAL DE
ARQUITECTOS
REGIÓN DE MURCIA**

Módulos MBAI

Módulo 1. Mercado Inmobiliario y de la Edificación

Módulo 2. Sociología y Funcionalismo Inmobiliario: Modelos de negocio viables

Módulo 3. Financiación e Inversiones

Módulo 4. Marketing, Gestión y Comercialización

Módulo 5. Urbanismo y Desarrollos Inmobiliarios

Módulo 6. Innovación y Sostenibilidad en los Diseños

Módulo 7. Habilidades Directivas para Crear Equipos de Alto Rendimiento

20 años de **innovación inmobiliaria** y apuesta por el **talento**



Contenidos MBAI



CÁTEDRA INMOBILIARIA

El valor de la formación especializada

COAMU



**COLEGIO OFICIAL DE
ARQUITECTOS
REGIÓN DE MURCIA**



INVERSIONES

ante un Sector mucho más exigente en lo que a cualificación profesional se refiere y una economía que ha jugado un papel fundamental para atraer capitales al sector inmobiliario, es necesario un conocimiento profundo del lenguaje financiero

MESAS REDONDAS BANCA, INVERSORES Y SERVICERS

OPERACIONES

Durante el MBAi abordaremos las herramientas necesarias para desarrollar el Plan de Empresa, Estratégico, Marketing, Financiero y Ventas. Todos los alumnos podrán desarrollar su proyecto individualmente o en equipo

20 años de **innovación inmobiliaria** y apuesta por el **talento**



**CÁTEDRA
INMOBILIARIA**

El valor de la formación especializada

COAMU



**COLEGIO OFICIAL DE
ARQUITECTOS
REGIÓN DE MURCIA**

Mucho más que formación

- Presentación final de proyectos (TCE) ante el Tribunal e Inversores
- Adhesión a la Red de Asesores Inmobiliarios Cualificados (RAIC) y obtención de la IQ de Calidad Inmobiliaria
- Incorporación al Registro de Funcionalistas Inmobiliarios (RFI)
- Especialista en mercado Seniorboom (SRES)

20 años de **innovación inmobiliaria** y apuesta por el **talento**

MBAI Madrid



**CÁTEDRA
INMOBILIARIA**

El valor de la formación especializada

COAMU



**COLEGIO OFICIAL DE
ARQUITECTOS
REGIÓN DE MURCIA**



MBA Inmobiliario
Madrid

“

La Cooperación Interadministrativa se sostiene en tres pilares como son el respeto mutuo en el ejercicio de las competencias, la necesaria ponderación de los intereses públicos en presencia y el deber de información en la gestión de actuaciones.

Dña. Angela de la Cruz

Incidencia de la legislación sectorial, estatal y autonómica, sobre la planificación urbanística

#ipeMBAi



MBA Inmobiliario
Madrid

“

Triangulación es: Práctica mercantil a través de la cual los negocios se perfeccionan en tanto que en ellos intervienen tres o mas agentes cediendo todos o alguno de ellos parte de sus aspiraciones en beneficio de los demás.

Profesor Jose Antonio Pérez

Fuentes alternativas de financiación: La Triangulación

#ipeMBAi

20 años de **innovación inmobiliaria** y apuesta por el **talento**

MBAI Madrid



**CÁTEDRA
INMOBILIARIA**

El valor de la formación especializada

COAMU



**COLEGIO OFICIAL DE
ARQUITECTOS
REGIÓN DE MURCIA**



Masterclass Financiación Bancaria

ABANCA BBVA CaixaBank



**MBA Inmobiliario
Madrid**

“

Con carácter general, prima la iniciativa privada sin perjuicio de que la iniciativa pública la sustituya cuando resulte necesario.

Profesor Alberto Ibort
Sistemas de actuación urbanísticos

#ipeMBAi

20 años de **innovación inmobiliaria** y apuesta por el **talento**

MBAI Sevilla



**CÁTEDRA
INMOBILIARIA**

El valor de la formación especializada

COAMU



COLEGIO OFICIAL DE
ARQUITECTOS
REGIÓN DE MURCIA



MBA-I

Master Inmobiliario I Sevilla

insur
GRUPO

Via Augusta

GILMAR
CONSEJO INMOBILIARIO

bankinter.

TECNOCASA
GROUP

MB
OBRAS Y SERVICIOS

arquitectosdecádiz



Alfonso Carnerero Parra

Introducción al urbanismo

#ipeMBAi

20 años de **innovación inmobiliaria** y apuesta por el **talento**

MBAI Málaga



**CÁTEDRA
INMOBILIARIA**

El valor de la formación especializada

COAMU



**COLEGIO OFICIAL DE
ARQUITECTOS
REGIÓN DE MURCIA**



**MBA Inmobiliario
Málaga**

“

La base de toda economía es conocer los conceptos básicos contables y financieros para sentar las bases del análisis de operaciones inmobiliarias

Prof. Francisco Javier Pérez

La contabilidad como sistema de información

#ipeMBAi



**MBA Inmobiliario
Málaga**

“

El objetivo de cualquier web inmobiliaria es generar contactos. La conversión se puede medir online si, por ejemplo, nuestro sitio web cuenta con formularios para que los usuarios se puedan registrar

Prof. Daniel Botello

Marketing Online en el Sector Inmobiliario

#ipeMBAi

20 años de **innovación inmobiliaria** y apuesta por el **talento**



**CÁTEDRA
INMOBILIARIA**

El valor de la formación especializada

COAMU



COLEGIO OFICIAL DE
ARQUITECTOS
REGIÓN DE MURCIA

¿Quiénes nos acompañan?



20 años de **innovación inmobiliaria** y apuesta por el **talento**



**CÁTEDRA
INMOBILIARIA**

El valor de la formación especializada

COAMU



**COLEGIO OFICIAL DE
ARQUITECTOS
REGIÓN DE MURCIA**

Calendario y Claustro

Programa presencial.

Comienzo: 29 de octubre de 2018

Horario: lunes de 16 a 20 h. y martes de 10 a 14 h.

Claustro:

<https://www.ipe-hn.com/formacion-inmobiliaria/master/mba-inmobiliario/claustro/>

Para la obtención del certificado el alumno tendrá que haber superado el 75% del total de horas lectivas.

20 años de **innovación inmobiliaria** y apuesta por el **talento**



Tasas académicas

Y formas de pago

El importe del curso incluye el diseño del programa, tutorías para el desarrollo del proyecto, claustro de profesores, la documentación en formato digital y desplazamientos del profesorado así como el personal de apoyo de la Cátedra Inmobiliaria.

Colegiados/Precolegiados: 9.375€

Otros técnicos: 12.500€

Mínimo 12 alumnos.

Inscripciones:

<https://www.ipe-hn.com/mba-inmobiliario-ipe-coamu/>

Transferencia o ingreso en BBVA IBAN ES77 0182 6839 1102 0152 6112



**CÁTEDRA
INMOBILIARIA**

El valor de la formación especializada

COAMU



**COLEGIO OFICIAL DE
ARQUITECTOS
REGIÓN DE MURCIA**

20 años de **innovación inmobiliaria** y apuesta por el **talento**

IPE en imágenes



Presentación del Pulsímetro Inmobiliario Córdoba



Presentación del Pulsímetro Inmobiliario Cádiz



Presentación del Pulsímetro Inmobiliario Málaga



Presentación del Pulsímetro Inmobiliario Sevilla



**CÁTEDRA
INMOBILIARIA**
El valor de la formación especializada

COAMU



**COLEGIO OFICIAL DE
ARQUITECTOS
REGIÓN DE MURCIA**

20 años de **innovación inmobiliaria** y apuesta por el **talento**



Más de 20 años especializados en la profesionalización del sector inmobiliario

**CÁTEDRA
INMOBILIARIA**
El valor de la formación especializada

Nace con la vocación clara de ayudar a los profesionales del sector inmobiliario a mejorar permanentemente

**Sociología
Inmobiliaria**
CÁTEDRA

Espacio de investigación y desarrollo que observa, estudia, analiza e interactúa con la sociedad.

RFI

Da soluciones reales a las necesidades de la demanda, inspira nuevos proyectos y asegura la viabilidad comercial

BSF

Moviliza recursos y empleo y da salida a una parte significativa del parque de solares a través de soluciones Funcionales

MAR | REAL
ESTATE

Organiza a la élite de los profesionales inmobiliarios en torno a una marca nueva y a una estrategia diferente.

www.ipe-hn.com